

FUJIKATSU

CORPORATE MAGAZINE

Polyvinyl Chloride, Acrylic Resin,
Polyethylene Terephthalate,
Polyolefin etc...

まだないアイデアも

「藤勝」ならできる



創業以来 培ってきたノウハウで あなたのアイデアを カタチにします。

FUJIKATSUコーポレートマガジンを手に取っていただき誠にありがとうございます。

ぜひご一読いただいて、塩ビやアクリルのグッズ製作について、ご興味を持っていただければ幸いです。

藤勝は、創業以来50年にわたる塩ビ・アクリル加工の経験から、皆さまがお作りになりたいもののイメージと予算感さえお伝えいただければ、素材選びから図面設計、デザインや環境配慮対応にいたるまで、総合的にアドバイスやお手伝いができる会社です。

今まで市場に出回っていないようなものであっても、お客さまと一緒にアイデアをカタチにすること、それこそが藤勝の真骨頂です。

それでは、しばしFUJIKATSUの世界をお楽しみください。

2022

創業50周年

2021

分室開業
UVインクジェット追加導入
レーザー機追加導入

2013

レーザー彫刻機導入

2012

UVインクジェット導入
アクリル製品スタート

1997

中国工場と提携
レインコート、雑貨の
生産を開始する

1975

量販店向けの色付きの
レインコートを国内で生産

1973

ウェルダーマシンで
ランドセルカバーの生産開始

1972

創業

生活雑貨品の製造卸としてスタート
携帯用レインコート（クリンコート）
の国内生産を開始

藤勝の沿革

社長・近藤秀一が語る FUJIKATSUの

秘訣



社長・近藤秀一

塩ビ・アクリルグッズから縫製品や機械のカバーまで、あらゆる化成品を手がけている藤勝。経験豊富な藤勝の「ものづくり」の秘訣について近藤社長にお話を聞きました。

ワンチームで!

——仕事をする中で一番やりがいを感じる時を教えてくださいませんか。

提案した製品が採用され、お客さまに喜んでいただいたときですかね。ご依頼に対して私たちと協力会社さんとでスクラムを組んでアイデア出しや試作を繰り返して製品にしていくので、やり遂げたときの達成感はとて大きいです。

——まさに“ワンチーム”で作り上げているんですね。

そうですね。私たちだけで作ることもありますが、生地・パーツ・部材メーカーさんといったさまざまな会社さんと一緒に作り込むことも多いです。作り込んでいる瞬間にもやりがいを感じています。無事完成したときに関わったみんなが、「やってよかった」と言ってくれたときは嬉しかったですね。私も「やってよかった」と(笑)。

よろずや的存在でありたい!

——仕事をするうえで大切にされていることはありますか?

お客さまにとっての“よろずや”であることでしょうか……。「ちょっと分からないから、

藤勝に聞いてみようか」と思ってもらえるような“よろずや”的存在であることを第一に考えていますね。

どんなことでもご相談いただければ、私たちがお客さまの生産管理部門となり対応させていただきます。安心してお任せいただきたいと思いますよ!

現場こそアイデアの源泉!

——頼もしいですね! ものづくりの過程ではどんなことに気をつけていますか?

作る前に材質や作業等のどこに注意すべきか、リスクはないかをまず考えるようにしています。お客さまから「この素材が良い」とリクエストされてもその商品の用途によってはリスクがある場合もあるので……。そういったことを事前に確認し、打ち合わせをすることでより良い形をご提案させていただいています。

あとは、現場を見ることですね。進捗を確認するというのももちろんですが、現場を見ることで別の仕事のアイデアにつながったり、「これとこれを組み合わせたらこんなことできないかな?」と後々役立つこともあるんです。なのでなるべく現場へ行くようにしています。

常にご期待を超える製品を!

——これまでに苦労した依頼はありますか? かなり特殊なパッケージをご依頼いただいたときですね。製品にすること自体も大変でしたが、製品化実現のためには、ライバル会社同士の協力が不可欠で……。なんとか協力してもらい形にできましたが、その交渉にとっても苦労しました。でも、交渉の甲斐もあって、うまく連携して良いモノを作ることができました。私たちが調整役にまわることでお客さまのニーズにお応えできたので、良い経験だったと思います。

——藤勝の魅力を教えてください。

インクジェット印刷、レーザー加工、ウェルダ加工、さらには縫製と、さまざまなものづくりに携わっていることが魅力だと感じています。私たちはそのものづくりのなかで、さまざまな取引先との関係性で成り立ってきました。取引先という仲間がいることで、知識の蓄

積が日々アップデートされ、新たなものづくりのアイデアにもつながっています。そんな仲間とワンチームで進んでいけるところが私たちの強みにもなっているのではないのでしょうか。

お客さまとともにこれからも進化!

——日々のものづくりが魅力につながっているんですね。最後に今後広げていきたい業種や業界などありましたら教えてくださいませんか。

正直なところ、こだわりはないんですよ。作っているものがプロパー品、機械の部品、パッケージ(カバー)、キャラクター品と多岐に渡っている……。お客さまに喜んでいただければ、なんでも作っていきたくですね。色々な業種・業界のお客さまのお話が聞けるのは楽しいですし、刺激にもなりますしね。これからも色々なお客さまとお仕事していければと思います。

FUJIKATSUを支える機材たち

1枚から印刷可能!



UV インクジェット

アクリル、塩ビ、PETなどの素材に1枚からフルカラーで印刷が可能。データさえあればシルク印刷などのように版代がかからないのがメリットです。

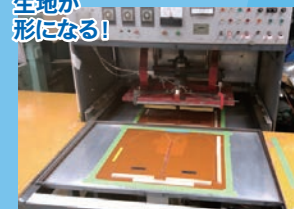
あのキーホルダーもここで…!?



レーザー彫刻機

アクリル、PETなど印刷したものを好きな形にカットできます。キャラクターグッズ、会社の受付スタンド、キャンペーンバッジなどさまざまなものに対応。さらに表彰盾などの文字の彫刻も可能です。

生地が形になる!



高周波ウェルダ加工機

塩ビ、オレフィン系の生地に高周波を当てることで素材同士を溶着させる機械です。汎用性の高い天チャック袋、ブックカバー、機械カバーなどの塩ビ製品を作ることができます。

FUJIKATSU 5つの強み

お客さまのご要望に沿った「ものづくり」を提案する藤勝。その根底には長年培ってきた「強み」があります。藤勝が大切にしている5つの強みをご紹介します！

1 Know How



50年にわたる ノウハウの蓄積

塩ビ・アクリル加工で蓄積したノウハウをもとに素材・設計のアイデアからご要望にマッチした生産工程と完成品をご提案いたします。安心してお任せください！



2 小ロット生産 の実現

廃棄ロスによる環境負荷も考慮し、お客さまのニーズに合わせて小ロットでの生産にも対応いたします。



3 メイド・イン・ ジャパンの実現

メイド・イン・ジャパンの安心品質を実現するために日本国内の製造ラインでの対応も手配いたします。



4 まかせろ！ ワンストップ での対応



製造から卸までワンストップで対応できるので、発注担当者様の負荷軽減、全体コストの削減につながります。

5 型からの製造

ご要望の製品を金型から手配することが可能です。型から生産するため、「世に出ていない」を実現できます。

お客様の声

PICK UP VOICE

物流会社「協和物産株式会社様」

ご注文 アクリルキーホルダー

創業50周年記念に アクリルキーホルダーを作成しました！

きっかけは、ブランディング会社である株式会社シーティーイーからのクライアントの50周年を記念し、何かできないかというご相談でした。シーティーイーとタッグを組み企画した内容は、「社員様が描いた招き猫イラストでアクリルキーホルダーを作り、協和物産様のクライアントである飲食店の繁盛もお手伝いしよう」でした。

協和物産様からもナイスアイデアということでGOをいただき、製作を開始しました。そしていざ納品というタイミングでシーティーイーより連絡が入り、「50周年サプライズのために、2〜3個黒猫バージョンも作りたい」という要望が。社長さんが昔黒猫を飼っておられたということからのサプライズ企画。まさにワンチーム、藤勝だからできることということで、実現しました。



▲実際に納品した招き猫2種



協和物産様より

50周年×飲食店応援のノベルティとしてご提案いただきました。社員のイラストがこのように形となりとても満足しました！

そのほか、さまざまなお客さまから ご依頼いただいております。



アパレル企業様

ご注文 クリアバッグ

ビニール製のバッグ製作をお願いしました。「メイド・イン・ジャパンで！」という相談にも乗っていただき、ありがとうございます。



大手流通業/ 雑貨企画担当者様

ご注文 レインコート

さまざまなシーンに対応したデザイン、サイズの実績があると聞き、相談しました。コストに見合った材質提案、デザイン、サイズ展開にいたるまで一貫して対応していただきました。



自治体担当者様

ご注文 シューズカバー

耐久性を考慮した材質選びから、形状の設計まで提案いただき満足しています。



ご注文の流れ

サンプル品がある場合

STEP 1

お見積り

お客さまご支給の製品に合わせお見積りいたします。海外・国内ご希望の生産国にてお見積りいたします。



STEP 2

サンプル作成

ご支給の製品に合わせたサンプルを作成いたします。

※本発注になる場合は無償。サンプル作成のみですと有償になる場合があります



STEP 3

サンプル確認～発注

サンプルをご確認後、ご発注ください。本番の生産を行います。



STEP 4

納品

お客さまご指定の場所に納品いたします。



サンプル品がない場合

デザイン/図面のみの場合

STEP 1

打ち合わせ

材質、予算などお客さまとお打ち合わせいたします。お打ち合わせ後、お見積りいたします。



STEP 2

アプルーバルサンプル作成

デザイン・図面を元にアプルーバルサンプルを作成いたします。

※本発注になる場合は無償。サンプル作成のみですと有償になる場合があります



STEP 3

本生産・本番サンプル提出

ご発注後、本生産となります。本番サンプルを提出いたします。



STEP 4

納品

お客さまご指定の場所に納品いたします。



ご依頼・お問い合わせは、お電話またはメールにてお気軽にご連絡ください。

E-mail info@fujikatsu.co.jp

TEL 03-3841-4721

受付時間：平日 AM9:00～PM18:00
(土日・祝日 休み)

会社概要

社名：株式会社藤勝
(カブシキガイシャフジカツ)

代表取締役：近藤 秀一

設立：昭和45年

所在地：〒111-0041
東京都台東区元浅草2-2-8
安藤ビル1F

TEL：03-3841-4721

FAX：03-3843-5263

E-MAIL：info@fujikatsu.co.jp

工場：茨城、成田
[中国協力工場] 廈門、青島

資本金：1000万円

決算日：8月30日

取引銀行：三井住友銀行（上野支店）
朝日信用金庫（西町支店）

藤勝
ウェブサイトへ

